

Ekstern salgskonsulent til beslag og værktøj i Trekantsområdet

Har du stærk faglig viden om beslag og værktøj og blik for den forretning, der opstår, når rådgivning og gode relationer går hånd i hånd? Vi søger en erfaren salgskonsulent, som kan udvikle vores salg i Trekantsområdet. Beslag og værktøj bliver dine primære produktområder, men du skal samtidig bringe hele AOs brede sortiment i spil og samle mere af kundens indkøb hos os. Kort sagt: Alt under ét tag.

Dit ansvar

Du får ansvar for din egen kundeportefølje og for at skabe ny forretning inden for beslag og værktøj i området. Kunderne er professionelle virksomheder inden for blandt andet tømrer- og snedkerfaget, byggeri og industri. Du møder dem i øjenhøjde, forstår deres hverdag og omsætter din faglige viden til løsninger, der virker i praksis.

Det betyder, at du:

- rådgiver nye og eksisterende B2B-kunder om beslag, værktøj og tilhørende løsninger
- udvikler kundeporteføljen og opsøger nye kunder og projekter i Trekantsområdet
- planlægger dit distrikt og gennemfører kundebesøg med tydelige mål og opfølgning
- udarbejder, præsenterer og følger op på tilbud, samhandelsaftaler og kundeplaner
- arbejder aktivt med mersalg og krydssalg, så kunden får samlet beslag, værktøj og resten af AO-pakken ét sted
- samarbejder tæt med interne sælgere, projektafdelingen, butikkerne og vores specialister
- følger markedet og bruger din viden om kunder, konkurrenter og nye løsninger aktivt i salget

Din profil

Din erfaring med beslag er afgørende, og du har samtidig et godt kendskab til professionelt værktøj. Du har arbejdet med salg eller rådgivning på området og kan gå ind i en faglig dialog med kunderne fra start. Kendskab til kunder og marked i Trekantsområdet er en klar fordel.

Derudover forventer vi, at du:

- har dokumenteret erfaring med B2B-salg og udvikling af en kundeportefølje
- arbejder struktureret med kundeplaner, tilbud, aktiviteter, budgetter og resultater
- skaber tillid gennem faglighed, nysgerrighed og en troværdig fremtoning
- trives med opsøgende salg og samtidig følger eksisterende kunder helt til dørs
- kan udfordre kunden konstruktivt og finde den løsning, der giver bedst mening
- bidrager aktivt til holdet og deler viden, muligheder og erfaringer med dine kolleger

Holdet og dine muligheder

Du bliver en del af et erfarent og velfungerende salgshold på Fyn og i Jylland og refererer til salgschef Michael Illum. Vi har en uformel omgangstone, plads til humor og en kultur, hvor vi hjælper hinanden. Du får stor frihed til at drive dit eget område, men du står aldrig alene. Interne sælgere, projektafdelingen, butikkerne og vores øvrige specialister er klar til at sparre med dig om kunder og løsninger. Stillingen inkluderer firmabil.

Vi sørger for en grundig introduktion til AO og vores løsninger. Har du behov for at supplere din viden på enkelte områder, aftaler vi relevante kurser og uddannelse med dig.

Brødrene A og O Johansen

AO er en af Danmarks førende B2B-forhandlere af el, VVS, værktøj, beslag, arbejdstøj, VA og andet udstyr til bygge- og håndværksbranchen.

Frist:

12-10-2026

Kontaktperson:

Michael Illum

Stillingstype:

Fuldtid

Jobområde:

Salg

Lokation:

AO Kolding / Mønten 5, 6000,
Kolding

Vi kombinerer mere end 100 års brancheerfaring med et bredt sortiment, butikker over hele landet, effektive logistikløsninger og digitale muligheder, der giver kunderne adgang til AO døgnet rundt. Som salgskonsulent bruger du hele platformen til at gøre kundernes hverdag lettere og skabe mere forretning.

Skal du være vores nye kollega

Send dit CV og en kort ansøgning via linket, og fortæl os, hvorfor du er den rette til jobbet.

Vi holder samtaler løbende og afslutter processen, når vi har fundet den rette kollega.

I AO ser vi mangfoldighed som en styrke, og vi opfordrer alle kvalificerede kandidater til at søge stillingen.

Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte salgschef Michael Illum på 20 60 05 01 eller MII@ao.dk

OBS: Vi modtager udelukkende elektroniske ansøgninger via vores rekrutteringssystem.

Vi glæder os til at høre fra dig.