

Salgs- og sortimentsanalytiker – vil du se dine analyser blive til fyldte hylder?

Frist:
23-11-2026

Kontaktperson:
Christian Bødker Forsberg

Stillingstype:
Fuldtid

Jobområde:
Salg

Lokation:
Rørvang 3, 2620, Albertslund

“Vi har masser af data. Nu mangler vi den, der kan gøre dem til bedre hylder.” Fortæller Christian Forsberg, regionschef.

Kan du se mønstrene i salgstallene, og har du lyst til at gøre dem til konkrete ændringer ude i butikkerne? Så er det måske dig, vi søger som vores nye salgs- og sortimentsanalytiker på hovedkontoret i Albertslund.

Hvad du skal lave

Hver dag handler tusindvis af håndværkere i vores butikker. Din opgave er at sørge for, at de finder det, de kom efter, og at hver vare på hylden gør sig fortjent til pladsen. Det gør du i tæt samarbejde med salg, indkøb, kategoriansvarlige og centrallager. I praksis betyder det, at du:

- analyserer salg og indtjening på tværs af butikkerne og driver nye, salgsstærke varer ud fra den enkelte butiks kunder
- hjælper butikkerne med den rette balance mellem salg, avance og lagerbinding
- justerer genbestillingspunkter og opfyldningsmængder, så butikkerne får færre og bedre planlagte opfyldninger, uden at hylderne løber tomme
- koordinerer opfyldningen med butikker og centrallager, så arbejdet bliver lettere i både butik og logistik
- følger op med butikslederne og aftaler tiltag for langsomme og døde varer, så plads og kapital går til det, der sælger
- understøtter kampagner og sæsoner med datadrevet indsigt og gør returvareflowet smidigt

Vi leder efter dig, der ...

... har en analytisk baggrund fra retail, supply chain, logistik eller sortimentsarbejde. Du ved, at en god analyse først er færdig, når den kan ses ude i butikken. Du forstår både den kommercielle side og det operationelle flow, og du er lige så tryk ved en snak med en butiksleder som ved en Power BI-rapport.

Derudover forventer vi, at du:

- er stærk i Excel og har erfaring med BI-værktøjer og ERP (vi bruger M3)
- har lyst til at være hands-on og tæt på driften, ikke kun bag skærmen
- samarbejder godt på tværs og kommunikerer data, så alle kan bruge dem
- tager initiativ og følger tingene til dørs

Hvad du får

Du refererer til vores regionschef Christian og får en ny rolle med stor indflydelse og plads til selv at præge den. Du arbejder selvstændigt, men med tæt sparring og dygtige kolleger på tværs af salg, indkøb og logistik.

Vi ved, at udvikling er vigtigt for din trivsel. Derfor skal vi nok klæde dig på med relevante kurser/uddannelse, hvis du har brug for at supplere din viden.

Brødrene A & O Johansen A/S – vi er klar til fremtiden

Vi er en af Danmarks førende forhandlere af EL, VVS, værktøj, arbejdstøj, VA og andet udstyr til bygge- og håndværksbranchen.

Men selvom vi har over 100 år på bagen, sidder vi ikke fast i fortiden. Med vores AO365-app har kunderne butikken i lommen og adgang til omkring 600.000 varevarianter døgnet rundt. Bag det står 54 butikker i Danmark og 9 i Sverige samt et højteknologisk lager, der sikrer hurtig og effektiv levering. Som salgs- og sortimentsanalytiker sidder du ikke i en butik, men du er med til at bestemme, hvad kunderne møder, hver gang de går ind i en.

Du er vores nye kollega, er du ikke?

Så send dit CV og en kort tekst om, hvorfor du er den rette til jobbet, via linket. Vi står og mangler dig i teamet pr 1. januar 2027.

Vi holder samtaler løbende og slår til, når vi har fundet den rette kollega.

I AO ser vi mangfoldighed som en styrke, og vi opfordrer alle interesserede til at søge stillingen.

Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte regionschef Christian Bødker Forsberg på 5336 1121 eller CBF@ao.dk.

OBS: Vi modtager udelukkende elektroniske ansøgninger via vores rekrutteringssystem.

Vi glæder os til at høre fra dig!