

# Junior E-commerce Account Specialist til leverandørteamet

**Frist:**  
30-06-2026

**Kontaktperson:**  
Lasse Heitmann

**Stillingstype:**  
Fuldtid

**Jobområde:**  
E-handel & Analyse/Data

**Lokation:**  
Digitalt Salg - Albertslund / Rørvang  
3, 2620, Albertslund

## Vil du være med til at forme fremtidens digitale handel og vil du være med til at gøre e-commerce uimodståelig?

AO leder efter en Junior E-commerce Account Specialist til vores leverandørteam – og vi lover, at det her job hverken er støvet eller kedeligt, tværtimod.

### Hvem er AO?

Brdr. A&O Johansen har eksisteret siden 1914. Jep, vi har rundet de 100 år – men bare rolig, vi er på ingen måde blevet trætte i benene. I dag er vi både en af Danmarks største grossister inden for VVS, EI, VA og værktøj og samtidig et af landets stærkeste e-commerce-huse.

Vi driver nemlig en af Danmarks største porteføljer af webshops – hele 16 webshops (28 hvis vi tæller Workwear med), og bag navnene gemmer sig nogle af landets mest kendte og besøgte webshops: AO.dk, BilligVVS, Greenline, LavprisEL, Lampeguru og mange flere. Det betyder, at når du arbejder hos AO, bliver du en del af en digital maskine, der hver dag håndterer tusindvis af ordrer, og som er med til at sætte standarden for e-handel i Danmark. Det er noget, man kan være stolt af, og det er en vigtig motivationsfaktor for de mange dygtige folk, der vælger at blive en del af holdet.

Selvom vi er en digital frontløber, er vi stadig familieejet – og det kan mærkes. Vi hjælper hinanden, vi passer på hinanden, og vi fejrer succeserne sammen. Det er et trygt sted at være, og når så mange af vores kolleger vælger at blive hos os i mange år, siger det vist sig selv: AO er et sted, hvor man kan udvikle sig, trives og hele tiden rykke sig sammen med dygtige kolleger.

I dag er vi over 1000 medarbejdere, vi har mere end 55 håndværkerbutikker i Danmark og Sverige, og på vores centrallager ligger der over 600.000 varevarianter klar til at blive leveret hurtigt til kunderne. Og vi er omni-channel hele vejen: butikker, e-handel, digitale værktøjer og services, der gør det nemt at handle døgnet rundt.

Senest har vi udvidet familien med Workwear Group / Billig-arbejdstøj.dk, som styrker vores B2C-forretning, som er endnu et skridt i vores ambition om at være både grossist, digital pioner og en uundgåelig samarbejdspartner.

### Om rollen

Fra årsskiftet skruer vi op for vores muligheder inden for Retail Media og Trade Marketing, og vi har brug for dig til at være med til at løfte det digitale samarbejde med vores leverandører.

Forestil dig, at du er bindeleddet mellem leverandører, indkøb og vores digitale platforme. Det er dig, der:

- Sikrer, at kampagner kommer godt fra start og ender med at give resultater, man kan klappe i hænderne over.
- Planlægger og udvikler salgsaktiviteter, som ikke bare ser flotte ud, men som flytter varer fra hylderne.
- Hjælper med at udvide vores digitale værktøjskasse, så leverandørerne får flere muligheder for at brænde igennem.
- Arbejder tæt sammen med indkøb og produktafdelingen om at skabe et sortiment, kunderne har lyst til at fylde kurven med.
- Være leverandørernes strategiske partner og aktivt drive deres salgsvækst på AO's digitale platforme.

Med andre ord: Du er den, der får tingene til at ske, og du gør det med både struktur, energi og et skarpt købmandsgen.

### Hvem er du?

Vi forestiller os, at du har en relevant uddannelse, men vigtigst er nu din tilgang til arbejdet.

Du er typen, der:

- Er stærk i kommunikation – både på dansk og engelsk, og kan få folk med på dine idéer.
- Ikke bliver skræmt af Excel, men tværtimod finder glæde i at jonglere med tal.
- Er selvstændig og tager ansvar, men samtidig er en holdspiller, der altid byder ind, når du ser en opgave, der skal løses.
- Motiveres af, at ringe til leverandører og sælge dem ideen om at bidrage økonomisk til gode tilbud eller en ny kampagne for at øge vores fælles salg.
- Har mod på at udfordre processer og bidrage med idéer, der gør os endnu bedre.

Kort sagt: Du er købmanden i det digitale maskinrum – og du har både lysten og evnen til at få samarbejdet til at blomstre.

### Hvad får du hos os?

Du får et arbejde i en virksomhed, hvor e-commerce er i rivende udvikling, og hvor du kan være med til at sætte dit eget præg på, hvordan vi arbejder med leverandører og digitale kampagner. Du får masser af frihed under ansvar, kolleger der hepper på dig, og en kultur hvor idéer hurtigt kan blive til virkelighed.

Hos AO får du også noget, der er sjældent i dag: en arbejdsplads, hvor folk bliver hængende i mange år, fordi de trives og bliver udviklet - og ja - vi er seriøse omkring forretning, men vi tager os selv knap så højtideligt. Der skal være plads til at grine, udfordre og have det sjovt undervejs.

#### **Vi tilbyder**

En konkurrencedygtig løn tilpasset dine kvalifikationer, pensionsordning, privat helbredssikring, kantineordning samt gode personlige udviklingsmuligheder m.m.

#### **Er du vores nye kollega?**

I AO ser vi mangfoldighed som en styrke, og vi opfordrer alle kvalificerede kandidater til at søge stillingen.

Lyder det som noget for dig? Så send din ansøgning og CV via linket hurtigst muligt - vi indkalder løbende til samtale og afslutter rekrutteringsprocessen, når den rigtige kandidat er fundet.

Ansættelse vil blive aftalt med rette vedkommende, dog senest 01. august 2026.

Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte Lasse Heitmann på telefon +45 53 36 00 71 eller lah@ao.dk.

**Bemærk:** Vi modtager kun ansøgninger via vores elektroniske rekrutteringssystem.

Vi glæder os til at høre fra dig!