

# Salgsmedarbejder til Entreprenør Vest – VA er dit felt, Jylland og Fyn er din legeplads

*"Vi sidder spredt over to landsdele, men det stopper os ikke i at være tæt på hinanden. Vi finder altid en anledning til at mødes – og indtil da er vi kun et opkald væk."* Fortæller Henrik, salgschef i Entreprenør Vest.

Har du styr på vand og afløb, og trives du med en arbejdsuge fordelt på hjemmekontor og i en af vores mange butikker? Og trives du med både fysisk og telefonisk kontakt til dine kolleger? Så mangler vi dig i vores Kompetencecenter, hvor du bliver en del af Entreprenør Vest holdet.

## Hvad du skal lave

Du bliver den faglige stemme for vores kunder og kolleger, når det gælder VA. Konkret betyder det, at du:

- rådgiver kunder om produkter og løsninger inden for VA
- fungerer som backup og sparringspartner for vores eksterne sælgere
- udarbejder tilbud og følger op på forespørgsler
- behandler ordrer og sikrer, at kunderne får de rigtige varer til tiden
- bidrager til at udvikle og vedligeholde vores sortiment inden for området
- styrer vores projekter i hus i tæt samarbejde med de eksterne sælgere

## Vi leder efter dig, der ...

... har solidt kendskab til VA – det er et must for os.

Måske kommer du fra grossistledet med relevant faglig baggrund inden for VA? Måske arbejder du i dag som entreprenør eller anlægsgartner? Eller måske har du opbygget din erfaring et helt andet sted i branchen – f.eks. hos en af vores leverandører.

Det vigtigste for os er ikke, hvor du kommer fra, men at du er en holdspiller og har VA under huden.

Vigtigst er, at du:

- har en god forretningsforståelse og kan spotte mersalgsmuligheder
- er stærk til at kommunikere og samarbejde på tværs af en geografisk spredt organisation
- er selvkørende, men ikke bange for at række ud efter sparring
- er fortrolig med IT og trives med at navigere i flere systemer

## Hvad du får

Du bliver en del af et team på 13 kolleger, der er spredt ud over Fyn og det meste af Jylland. Din bopæl er ikke afgørende – vi finder en god plads til dig i en af vores 24 butikker på Fyn eller i Jylland. Det kan være i en af de større byer - Aalborg, Aarhus, Kolding, Esbjerg eller Odense, men det vigtigste er din indstilling og motivation – ikke geografien.

Du får fleksibilitet til at arbejde hjemmefra, og din daglige sparring på drift og administrative opgaver ligger hos teamlederen i Aarhus, mens du refererer til salgschefen for Entreprenørdivisionen i Vest.

Selvom afstanden mellem dig og dine kolleger geografisk kan være stor, prioriterer vi at mødes fysisk og holde en tæt dialog.

Vi ved, at udvikling er vigtigt for din trivsel. Derfor skal vi nok klæde dig på med relevante kurser/uddannelse, hvis du har brug for at supplere din viden.

## Brødrene A & O Johansen A/S – vi er klar til fremtiden

Vi er en af Danmarks førende forhandlere af EL, VVS, værktøj, arbejdstøj, VA og andet udstyr til bygge- og håndværksbranchen.

Men selvom vi har over 100 år på bagen, sidder vi ikke fast i fortiden. Med vores AO365-

**Frist:**

07-09-2026

**Kontaktperson:**

Henrik Nielsen

**Stillingstype:**

Fuldtid

**Jobområde:**

Salg

**Lokation:**

VAGA Kompetencecenter /  
Mønten 5, 6000, Kolding

app har kunderne butikken i lommen og adgang til omkring 600.000 varevarianter døgnet rundt – understøttet af 54 butikker i Danmark og 9 i Sverige samt et højteknologisk lager, der sikrer hurtig og effektiv levering.

**Du er vores nye kollega, er du ikke?**

Så send dit CV og en kort tekst om, hvorfor du er den rette til jobbet via linket – gerne snarest muligt, da vi allerede står og mangler dig i teamet.

Vi holder samtaler løbende og slår til, når vi har fundet den rette kollega.

I AO ser vi mangfoldighed som en styrke, og vi opfordrer alle interesserede til at søge stillingen.

Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte salgschef Henrik Nielsen på 5336 0409 eller [HNL@ao.dk](mailto:HNL@ao.dk)

*OBS: Vi modtager udelukkende elektroniske ansøgninger via vores rekrutteringssystem.*

**Vi glæder os til at høre fra dig!**